



kaufmännische grundbildung
formation commerciale initiale
formazione di base commerciale



Operare in forme lavorative
e organizzative agili
Mini Case: «Contratto di leasing»
Voce 1 (CCO A)

Serie pilota 1.1
Impiegate/i di commercio AFC
2023

Campo tematico
«Stile di vita individuale»

Mini Case: «Contratto di leasing»

Situazione di partenza

Ha da poco conseguito il suo diploma di impiegata/o di commercio e, da ormai molto tempo, sogna di avere un'auto tutta sua. Per soddisfare questo suo desiderio e non dover pagare subito l'intero importo, ha optato per un'offerta di leasing. È particolarmente attratta/o dalle rate mensili a prezzi contenuti e pensa che sia una buona soluzione per la sua situazione finanziaria. Piena/o di orgoglio, condivide la sua gioia e le immagini della nuova auto sui suoi canali social e riceve molti feedback positivi. Tuttavia, quando cinque giorni dopo la firma legge attentamente il contratto di leasing con la/il sua/o migliore amica/o, incominciano a sorgere dei dubbi e riconosce di non aver tenuto conto di tutti i vincoli e obblighi finanziari a lungo termine legati al contratto.

Compito

Commenti i seguenti punti tenendo conto della situazione descritta:

- Quali problemi comporta questa situazione?
- Come sceglierebbe di procedere?

Valutazione

La sua prestazione viene valutata in base alla seguente domanda principale:

- La persona candidata analizza la situazione in modo esaustivo e ne ricava misure adeguate?

Tempo a disposizione

7–8 minuti

Ha 3 minuti max. per prepararsi, dopodiché dovrà presentare la sua soluzione. Mentre si prepara, può prendere degli appunti da usare durante la presentazione.